

**PROGRAMME
DES ATELIERS
ET RENCONTRES
ENTREPRISES**

Septembre - Décembre 2026

**ENTREPRENDRE
AVEC LA 3CM**

3CM
l'interco
& l'attractivité

« La créativité,
c'est l'intelligence qui s'amuse »

Albert Einstein



VOUS RECHERCHEZ UN **ESPACE DE TRAVAIL** POUR LANCER OU DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ ?

Venez découvrir nos outils immobiliers dédiés à l'entrepreneuriat :

LA PÉPINIÈRE D'ENTREPRISES NOV&CO

- Une structure d'hébergement et d'accompagnement des jeunes entreprises de moins de 3 ans avec des loyers modérés et progressifs.
- 8 locaux d'activité, 6 bureaux et 1 salle de réunion.



L'ESPACE DE COWORKING CO&NNECT

- Un espace de travail partagé dédié aux entrepreneurs, aux travailleurs indépendants et aux télétravailleurs.
- 16 postes de travail, 2 salles de réunion et des espaces de convivialité.





LA 3CM SOUTIENT

L'ENTREPRENEURIAT ET LE DÉVELOPPEMENT DE SES ENTREPRISES

Pour soutenir les projets de création et de développement des entreprises sur son territoire, la 3CM propose chaque trimestre **des permanences et un programme d'ateliers et rencontres à destination des entreprises.**

Ces ateliers ou temps collectifs vous offrent l'opportunité de vous former gratuitement, de rencontrer d'autres entreprises, des experts et des partenaires du développement économique.



CRÉATION



RENCONTRES



DÉVELOPPEMENT



FORMATION



RÉSEAU

Programme
à l'intérieur



SEPTEMBRE À DÉCEMBRE 2026

PROGRAMME DES ATELIERS ET RENCONTRES ENTREPRISES

Ces ateliers ou temps
de rencontres sont **gratuits**
et sur inscription uniquement.

Le nombre de places est limité

 **Les lieux seront confirmés à l'inscription** : pépinière d'entreprises Nov&Co ou Salle du Conseil Communautaire de la 3CM à Montluel.

2 CATÉGORIES

D'ATELIERS ET D'ÉVÉNEMENTS

**1 CRÉER
SON ENTREPRISE**
pour les porteurs
de projets de création
d'entreprise.

**2 GÉRER ET
DÉVELOPPER
SON ENTREPRISE**
pour monter
en compétence,
rencontrer des experts
et échanger avec
d'autres d'entreprises.

CAFÉ Connecté

 **11 septembre
de 9 h à 10 h 30**



Un rdv convivial pour **rencontrer**
et **échanger** avec d'autres entrepreneurs,
développer son réseau, **apprendre**
et **s'inspirer**.

 Organisé par la 3CM

Comment automatiser sa prospection BtoB ?

 **25 septembre de 11 h à 12 h**

Un entrepreneur qui a su structurer
et automatiser sa prospection pour gagner
en efficacité dans son développement
commercial partagera les outils et méthodes
qu'il utilise pour repérer ses prospects sur
LinkedIn, engager la conversation et assurer
un suivi efficace. Un temps d'échange pour
s'inspirer de pratiques concrètes et adaptées
aux enjeux de la prospection BtoB.

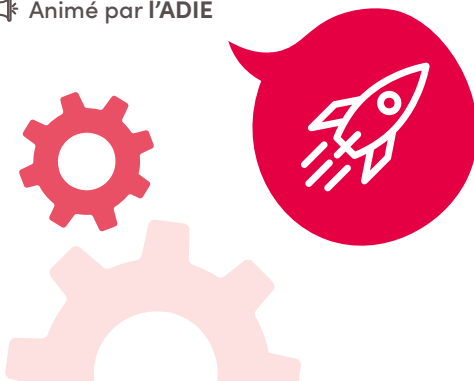
 Animé par **Thomas Bernigaud,**
TB DealWorks

La micro-entreprise et les solutions de financement

 **25 septembre de 9 h 30 à 11 h**

Une réunion d'information pour comprendre
toutes les caractéristiques du régime
micro-entrepreneur, vérifier qu'il est adapté
à son projet et découvrir les solutions
de financement.

 Animé par l'ADIE



Le PITCH, un exercice incontournable !

 **5 octobre de 9 h à 12 h**

Comment parler de son projet, de son offre, de façon convaincante et synthétique en toute circonstance ? Comment susciter l'intérêt de vos interlocuteurs ? Cet atelier vous donnera les clés méthodologiques pour construire un pitch percutant et efficace.

 Animé par **BGE Perspectives** et la **3CM**

Matinale des Métiers d'Art

 **13 octobre de 9 h à 10 h 30**

Vous êtes artisan d'art ou vous souhaitez valoriser un savoir-faire relevant des métiers d'art ?

Autour d'un petit-déjeuner, venez découvrir les dispositifs d'accompagnement, rencontrer d'autres professionnels, créer du lien avec les acteurs locaux et échanger sur les enjeux et opportunités de la filière.

 Animé par la **CMA de l'Ain** et la **3CM**

Entreprendre autrement : CAPE et portage salarial

 **29 octobre de 9 h à 11 h**

Testez et développez votre activité indépendante dans un cadre sécurisé et accompagné : sans immatriculation, sans perdre votre protection sociale, en conservant vos droits au chômage et en bénéficiant d'un hébergement juridique, d'un suivi personnalisé et d'une gestion administrative simplifiée.

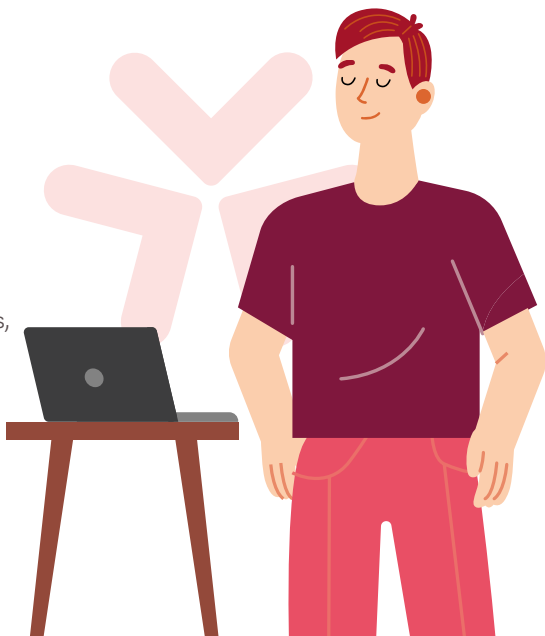
 Animé par la **couveuse d'entreprises Auxime I Envols**

Réussir la 1^{re} embauche : est-ce le bon moment et comment la préparer ?

 **12 octobre de 10 h à 12 h**

La 1^{re} embauche constitue un véritable levier de croissance pour votre entreprise à condition d'être bien préparée. Participez à cet atelier pour bénéficier de conseils d'experts sur les volets RH et financier, anticiper les bonnes questions, éviter les erreurs et sécuriser cette étape clé de votre développement.

 Animé par **Pauline Bordery RH**, et **Maxime Pech OnlyCompta**



Lire son compte de résultat

 **2 novembre de 9 h 30 à 12 h 30**

Savoir lire son compte de résultat est essentiel pour piloter et gérer son entreprise. Cet atelier vous donnera des clés pour comprendre la construction de cet outil de gestion, mieux l'analyser et l'interpréter.

 Animé par la CMA

Développez votre visibilité sur les réseaux sociaux

 **9 novembre de 9 h 30 à 12 h 30**

Facebook, Instagram, LinkedIn, Pinterest, Tik Tok... Quels réseaux choisir ? Quels contenus publier ? Comment atteindre des résultats concrets ? Découvrez dans cet atelier les méthodes et bonnes pratiques pour construire une stratégie social media efficace et adaptée à votre activité.

 Animé par la CCI de l'Ain

FORUM de l'entrepreneuriat : J'entreprends sur la Côteière

 **17 novembre de 8 h 30 à 14 h**

Porteurs de projet, entrepreneurs, ne manquez pas le **RDV annuel de l'entrepreneuriat**. Au programme : rencontres avec les partenaires de la création et du développement d'entreprise, ateliers thématiques, temps réseau et résultat du concours de Pitch.

 À Dagneux. Entrée libre.
Évènement organisé par la 3CM

Évaluer les compétences comportementales en entretien de recrutement

RDV
RH

 **26 novembre de 9 h à 12 h**

Au-delà des compétences techniques, les compétences comportementales font souvent la différence. Découvrez comment identifier les *soft skills* adaptées à vos besoins et les évaluer grâce à des méthodes, des outils et des mises en situation.

 Animé par l'APEC

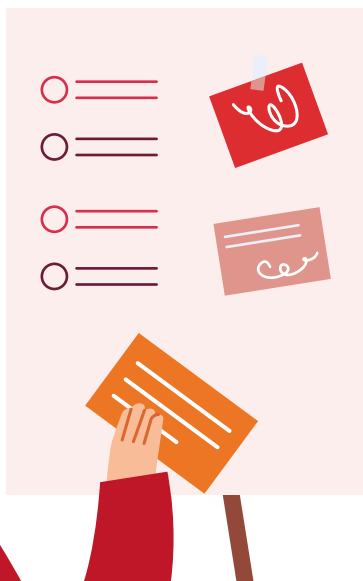
Les bases d'une stratégie commerciale réussie

 **14 décembre de 9 h à 12 h**

Structurer sa démarche commerciale est essentiel pour développer ou pérenniser son entreprise. Découvrez au cours de cet atelier quels sont les principes structurants d'une stratégie commerciale gagnante.

 Animé par la CCI de l'Ain

ÉVÈNEMENT





LES PERMANENCES INDIVIDUELLES

sur RDV uniquement

(à la pépinière d'entreprise Nov&Co
ou à l'espace de coworking Connect)

- Permanence **accueil entreprises et porteurs de projet.**
- Permanences **expert-comptable.**
- Permanences **partenaires du financement** et accompagnement des projets : Initiative Plaine de l'Ain côtière et l'ADIE.



POUR PLUS D'INFORMATION



Pour toute demande d'information

☎ 04 28 67 88 10
✉ pepiniere@3cm.fr

Pour suivre l'actualité économique de la 3CM

📍 3CM.fr
in 3CM
f Entreprendre en Côtier



📍 **La 3CM**
485 rue des Valets
01120 MONTLUEL

📍 **Pépinière Nov&Co**
432 rue des Valets
01120 MONTLUEL

📍 **Coworking Co&nnect**
Place de la Gare
01120 MONTLUEL

EN PARTENARIAT AVEC :

